



StarCuisine - Echt. Lekker. Eten.

Vacature Key Accountmanager

Aanbod

Lekker eten en een goed salaris met een contract voor onbepaalde tijd. Als professionele gesprekspartner het aanspreekpunt zijn voor onze grootste retail account, jij onderhoudt en ontwikkelt deze specifieke relatie. Werkend in een groeiend en enthousiast team met ruimte voor humor. Een groeiende organisatie, een goed salaris, een auto, goede pensioenopbouw en leuke personeelsuitjes!

De organisatie

StarCuisine is de lekkerste, gezelligste én leukste maaltijdfabrikant. Met 130 medewerkers maken we 6 dagen per week de allerlekkerste en allerbeste maaltijden. Deze liggen dagelijks vers bij bekende supermarkten en foodservice klanten in Nederland en België. Wij zijn recentelijk verhuisd naar een prachtig nieuwbouw pand in Bleiswijk. StarCuisine is daarnaast partner van Bracamonte Convenient Kitchen en Sushi Ran.

Feiten

- Echt. Lekker. Eten. Daar staan wij voor!
- Kwaliteit op 1
- Onze medewerkers zijn cruciaal
- Onze klanten zijn onze partners
- Authentiek en Ambachtelijk werken
- 130 medewerkers in een snel groeiende organisatie

De Functie

Als Key Accountmanager ben jij de contactpersoon voor één van onze grootste klanten, een landelijke supermarktketen. Je bent verantwoordelijk voor het onderhouden en verder uitbouwen van ons partnership met deze klant.

Jouw werkzaamheden zullen bestaan uit:

- Het uitbouwen van ons partnership om zo te komen tot het beste assortiment, rotatie, volume en innovatie;
- Het leveren van input voor creatie van nieuwe producten of diensten die aansluiten bij de klant;
- Het vertalen van de wensen van de klant om gezamenlijk tot het gewenste resultaat te komen;
- Het vertalen van trends en data naar de beste producten;
- Het opstellen van jaarplannen met verkoopdoelstellingen en het realiseren van de overeengekomen omzet- en resultaatdoelstellingen.

Profiel

Jij weet als geen ander te communiceren met gesprekspartners op verschillende niveaus. Je houdt van lekker eten en met jouw enthousiasme en drive hou je van succes!

- Je bent in het bezit van een HBO/WO diploma, bij voorkeur in de richting van management of commercie;
- Je hebt minimaal 3 jaar ervaring met het managen van key accounts in de retail (hoofdkantoorniveau);
- Je hebt een bewezen trackrecord in het leveren van oplossingen voor klanten in FMCG en het behalen van doelstellingen;
- Jij kan op strategisch niveau denken en handelen en je bezit uitgebreide markt- en (vers)productkennis;
- Je hebt een professionele beheersing van Nederlandse en Engelse taal (woord en geschrift);
- Je bent sociaal, analytisch, werkt resultaatgericht, weet prioriteiten te stellen en beschikt over uitstekende onderhandelingsvaardigheden;
- Je kunt prima zelfstandig werken, maar weet je in onze informele, gedreven organisatie als een echte teamspeler op te stellen.

**Reageren**

Ben of ken jij ons missende ingrediënt? Voor meer informatie kun je terecht bij Suzanne Danen, telefonisch bereikbaar op 06 50598763. De sollicitatie met motivatie kun je sturen per e-mail naar recruitment@starcuisine.nl. Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op [StarCuisine](#).